

ROZPORZĄDZENIE
MINISTRA ROZWOJU REGIONALNEGO¹⁾

z dnia 2008 r.

**zmieniające rozporządzenie w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju
Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna
Gospodarka, 2007-2013²⁾**

Na podstawie art. 6b ust. 10 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007 r. Nr 42, poz. 275 oraz z 2008 r. Nr 116, poz. 730 i 732) zarządza się, co następuje:

§ 1. W rozporządzeniu Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. Nr 68, poz. 414) wprowadza się następujące zmiany:

1) w § 1:

a) w ust. 3:

- pkt 2 otrzymuje brzmienie:

„2) będącemu mikroprzedsiębiorcą, małym lub średnim przedsiębiorcą, spełniającym kryteria zagrożonego przedsiębiorcy, w rozumieniu art. 1 ust. 7 rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń

¹⁾ Zgodnie z art. 25 ust. 2 pkt 1 w związku z art. 18 pkt 2 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (Dz. U. Nr 227, poz. 1658 oraz z 2007 r. Nr 140, poz. 984) minister właściwy do spraw rozwoju regionalnego jest Instytucją Zarządzającą Programem Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013.

Minister Rozwoju Regionalnego kieruje działem administracji rządowej – rozwój regionalny, na podstawie § 1 ust. 2 rozporządzenia Prezesa Rady Ministrów z dnia 16 listopada 2007 r. w sprawie szczegółowego zakresu działania Ministra Rozwoju Regionalnego (Dz. U. Nr 216, poz.1600).

²⁾ Tekst Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 został zaakceptowany decyzją Komisji Europejskiej nr K(2007) z dnia 1 października 2007 r. w sprawie przyjęcia Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka w ramach pomocy wspólnotowej z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego objętego celem „konwergencja” w Polsce oraz przyjęty uchwałą Rady Ministrów z dnia 30 października 2007 r. w sprawie przyjęcia Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013.

blokowych) (Dz. Urz. L 214 z 09.08.2008, str. 3), zwanego dalej „rozporządzeniem w sprawie wyłączeń blokowych”.

- dodaje się pkt 3 w brzmieniu:

„3) innemu niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, spełniającemu kryteria podmiotu w trudnej sytuacji ekonomicznej lub znajdującemu się w okresie restrukturyzacji przeprowadzanej z wykorzystaniem pomocy publicznej, w rozumieniu wytycznych wspólnotowych dotyczących pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw³⁾.”

b) w ust. 4 pkt 1 otrzymuje brzmienie:

„1) przyznawanej na działalność związaną z wywozem, to znaczy pomocy bezpośrednio związanej z ilością wywożonych produktów, z tworzeniem i funkcjonowaniem sieci dystrybucyjnej lub z innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności wywozowej. Pomoc na pokrycie kosztów uczestnictwa w targach handlowych bądź kosztów badań lub usług doradczych potrzebnych do wprowadzenia nowego lub już istniejącego produktu na nowy rynek nie stanowi co do zasady pomocy wywozowej;”

c) ust. 7 otrzymuje brzmienie:

„7. Wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem, poniesione w walucie obcej, przelicza się na walutę polską po kursie sprzedaży zastosowanym przez bank dokonujący płatności w dniu jej dokonania.”

d) w ust. 8:

- pkt 3 otrzymuje brzmienie:

„3) inwestycji – należy przez to rozumieć inwestycję w środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne, związaną z tworzeniem nowego przedsiębiorstwa, rozbudową istniejącego przedsiębiorstwa, dywersyfikacją produkcji przedsiębiorstwa przez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego w istniejącym przedsiębiorstwie;”

- pkt 6 – 8 otrzymują brzmienie:

„6) szkoleniu ogólnym – należy przez to rozumieć szkolenie, o którym mowa w art. 38 pkt 2 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;

³⁾ Kryteria te są określone w pkt 9-11 Wytycznych wspólnotowych dotyczących pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw (Dz. Urz. UE C 244 z 01.10.2004, str. 2).

7) szkoleniu specjalistycznym – należy przez to rozumieć szkolenie, o którym mowa w art. 38 pkt 1 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;

8) pracowniku znajdującym się w szczególnie niekorzystnej sytuacji - należy przez to rozumieć pracownika, o którym mowa w art. 2 pkt 18 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych, przy czym w przypadku osoby, o której mowa w:

a) lit. b tego przepisu – należy przez to rozumieć osobę, która nie zdobyła wykształcenia średniego w rozumieniu przepisów o systemie oświaty,

b) lit. f tego przepisu – należy przez to rozumieć cudzoziemca, o którym mowa w art. 1 ust. 3 pkt 2 ustawy z dnia 20 kwietnia 2004 r. o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy (Dz. U. z 2008 r. Nr 69, poz. 415 i Nr 70, poz. 416), wykonującego pracę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej lub repatrianta w rozumieniu art. 1 ust. 2 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o repatriacji (Dz. U. z 2004 r. Nr 53, poz. 532, z późn. zm.⁴⁾);”;

- po pkt 8 dodaje się pkt 8a w brzmieniu:

„8a) pracowniku niepełnosprawnym – należy przez to rozumieć pracownika, o którym mowa w art. 2 pkt 20 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;”;

- dodaje pkt 12-14 w brzmieniu:

„12) produkcie rolnym – należy przez to rozumieć produkt rolny w rozumieniu art. 2 pkt 22 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;

13) przetwarzaniu produktu rolnego - należy przez to rozumieć przetwarzanie w rozumieniu art. 2 pkt 23 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;

14) obrocie produktem rolnym - należy przez to rozumieć obrót w rozumieniu art. 2 pkt 24 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych.”;

2) § 2 i 3 otrzymują brzmienie:

„§ 2. 1. Wsparcie:

1) w zakresie inwestycji dla przedsiębiorców w ramach działań:

a) 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R,

b) 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego,

⁴⁾ Zmiany tekstu jednolitego wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2005 r. Nr 94, poz. 788, z 2006 r. Nr 249, poz. 1828, z 2007 r. Nr 120, poz. 818 oraz z 2008 r. Nr 70, poz. 416.

- c) 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym;
- 2) dla mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców:
 - a) w zakresie kosztów praw własności przemysłowej w ramach działania 5.4 Zarządzanie własnością intelektualną,
 - b) w zakresie usług doradczych w ramach działań:
 - 3.3 Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MŚP,
 - 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R,
 - 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego,
 - 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym,
 - 5.1 Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym;
 - 3) na prace badawcze i rozwojowe w ramach działania 1.4 Wsparcie projektów celowych;
 - 4) na szkolenia, w ramach działań:
 - a) 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego,
 - b) 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym,
 - c) 5.1 Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym

- stanowi pomoc publiczną i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu w sprawie wyłączeń blokowych.”,

2. W przypadku kumulacji pomocy obliczanej na podstawie kosztów inwestycji z pomocą obliczaną na podstawie kosztów zatrudnienia, przy ustalaniu maksymalnej dopuszczalnej wielkości pomocy bierze się pod uwagę wyższe kwoty kosztów inwestycji albo zatrudnienia.

§ 3. Wsparcie, o którym mowa w § 2, nie może być udzielane na realizację projektu w zakresie działalności gospodarczej:

- 1) w sektorach rybołówstwa i akwakultury objętych rozporządzeniem Rady (WE) nr 104/2000 z dnia 17 grudnia 1999 r. w sprawie wspólnej organizacji rynków produktów rybołówstwa i akwakultury (Dz. Urz. WE L 17 z 21.01.2000, str. 22; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 4, t. 4, str. 198, z późn. zm.);
- 2) związanej z produkcją podstawową produktów rolnych;

- 3) związanej z przetwarzaniem i wprowadzaniem do obrotu produktów rolnych w następujących przypadkach:
 - a) kiedy wysokość pomocy ustalana jest na podstawie ceny lub ilości takich produktów nabytych od producentów surowców lub wprowadzonych na rynek przez przedsiębiorstwa objęte pomocą, lub
 - b) kiedy przyznanie pomocy zależy od faktu jej przekazania w części lub w całości producentom surowców;
 - 4) w sektorze węglowym;
 - 5) w sektorze hutnictwa żelaza i stali w przypadku pomocy regionalnej;
 - 6) w sektorze budownictwa okrętowego w przypadku pomocy regionalnej;
 - 7) w sektorze włókien syntetycznych w przypadku pomocy regionalnej.”;
- 3) w § 4:
- a) w ust. 1 pkt 2 otrzymuje brzmienie:

„2) przedsiębiorców innych niż mikroprzedsiębiorcy, mali lub średni przedsiębiorcy w zakresie analiz przygotowawczych i usług doradczych związanych z inwestycją w ramach działania 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego;”
 - b) w ust. 3 pkt 4 otrzymuje brzmienie:

„4) w sektorze górnictwa węgla w rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 1407/2002 z dnia 23 lipca 2002 r. w sprawie pomocy państwa dla przemysłu węglowego (Dz. Urz. WE L 205 z 2.8.2002, str. 1; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 8, t. 2, str. 170).”;
- 4) uchyla się § 5;
- 5) § 6 otrzymuje brzmienie:
- „§ 6. Wsparcie, o którym mowa w § 2 i 4, podlega sumowaniu z inną pomocą, w tym pomocą de minimis, udzieloną danemu przedsiębiorcy, w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem związanych z danym projektem, bez względu na jej formę i źródło pochodzenia, w tym ze środków pochodzących z budżetu Unii Europejskiej i nie może przekroczyć maksymalnej intensywności wsparcia.”
- 6) po § 6 dodaje się § 6a w brzmieniu:
- „§ 6a. Podmiot udzielający pomocy publicznej informuje beneficjenta o przydzielonym numerze referencyjnym pomocy.”;
- 7) w § 7 po ust. 2 dodaje się ust. 2a w brzmieniu:

„2a. Podmiot, o którym mowa w ust. 2, może realizować projekt objęty wsparciem wspólnie z innymi podmiotami wskazanymi we wniosku o udzielenie wsparcia, uprawnionymi do ubiegania się o wsparcie w ramach działania 3.1. Wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 8 ust. 2, mogą być ponoszone również przez te podmioty.”;

8) w § 8 w ust. 2:

a) po pkt 13 dodaje się pkt 13a i 13 b w brzmieniu:

„13a) obsługę instrumentów zabezpieczających realizację umowy o udzielenie wsparcia, określone w umowie o udzielenie wsparcia;

13b) pokrycie kosztów związanych z otwarciem oraz prowadzeniem wyodrębnionego na rzecz projektu subkonta na rachunku bankowym beneficjenta lub odrębnego rachunku bankowego;”;

b) pkt 14 otrzymuje brzmienie:

„14) pokrycie kosztów szkoleń, niezbędnych do realizacji projektu, osób uczestniczących w realizacji projektu, w wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1 – 13b;”;

9) w § 9:

a) w ust. 1 w pkt 1 lit. d otrzymuje brzmienie:

„d) posiada niezbędny potencjał finansowy, techniczny, kadrowy i organizacyjny do realizacji projektu objętego wsparciem oraz dysponuje personelem posiadającym:

- co najmniej dwuletnie doświadczenie w dokonywaniu i wychodzeniu z inwestycji w spółki sektora mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców, rozpoczynających działalność gospodarczą i nienotowanych na rynku publicznym oraz

- co najmniej roczne doświadczenie w świadczeniu usług informacyjnych dla przedsiębiorców w zakresie pozyskiwania zewnętrznych źródeł finansowania;”;

b) po ust. 1 dodaje się ust. 1a w brzmieniu:

„1a. Podmiot, o którym mowa w ust. 1 pkt 1, może realizować projekt objęty wsparciem wspólnie z innymi podmiotami wskazanymi we wniosku o udzielenie wsparcia, uprawnionymi do ubiegania się o wsparcie w ramach działania 3.3.

Wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem, o którym mowa w § 10 ust. 2, mogą być ponoszone również przez te podmioty.”;

b) ust. 3 otrzymuje brzmienie:

„3. Wsparcie na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy z przeznaczeniem na zakup usług doradczych w zakresie przygotowania dokumentacji i analiz niezbędnych do pozyskania zewnętrznego finansowania o charakterze udziałowym w celu realizacji innowacyjnych przedsięwzięć.”;

10) w § 10:

a) w ust. 2:

– uchyla się pkt 12,

– pkt 15 otrzymuje brzmienie:

„15) organizację szkoleń dla inwestorów prywatnych i przedsiębiorców, konferencji i spotkań z przedsiębiorcami kwalifikującymi się do pozyskania zewnętrznego finansowania o charakterze udziałowym oraz pokrycie kosztów szkoleń, niezbędnych do realizacji projektu, osób uczestniczących w realizacji projektu, w wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-14.”;

b) ust. 3 otrzymuje brzmienie:

„3. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonym mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy nie zalicza się wydatków na zakup usług doradczych o charakterze ciągłym lub okresowym, związanych ze zwykłymi kosztami operacyjnymi przedsiębiorstwa, takimi jak rutynowe usługi doradztwa podatkowego, regularne usługi prawnicze lub reklama.”;

11) w § 11:

a) ust. 2 otrzymuje brzmienie:

„2. Kwota wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy nie może być wyższa niż 2 miliony euro dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.”;

b) uchyla się ust. 3;

12) tytuł rozdziału 5 otrzymuje brzmienie:

„Rozdział 5

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania przedsiębiorcom wsparcia na realizację projektów celowych w ramach działań 1.4 Wsparcie projektów celowych i 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R oraz wsparcia na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I w ramach działania 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013”;

13) § 12 – 15 otrzymują brzmienie:

„§ 12. Agencja może udzielić przedsiębiorcy prowadzącemu działalność gospodarczą i mającemu siedzibę, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną – miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, wsparcia na realizację projektów celowych z przeznaczeniem na:

- 1) badania przemysłowe lub prace rozwojowe oraz
- 2) wdrożenie wyników tych badań i prac w działalności gospodarczej tego przedsiębiorcy.

§ 13. 1. Wsparcie na realizację projektów celowych może być udzielone przedsiębiorcy, jeżeli złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia realizacji projektu celowego, a w przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca dodatkowo wykaże spełnienie co najmniej jednego z kryteriów, o których mowa w art. 8 ust. 3 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych.

2. Wsparcie na realizację projektów celowych w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 2, może być udzielone przedsiębiorcy pod warunkiem, że:

- 1) przedstawił sprawozdanie potwierdzające zakończenie badań przemysłowych i prac rozwojowych objętych wsparciem;
- 2) analiza ekonomiczna i badania rynkowe potwierdziły celowość wdrożenia wyników badań i prac, o których mowa w pkt 1;
- 3) dokona inwestycji;
- 4) zobowiąże się do:
 - a) utrzymania inwestycji w województwie, w którym została zrealizowana, przez okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od dnia zakończenia realizacji projektu, przy czym nie jest niezgodna z warunkiem utrzymania inwestycji wymiana maszyn lub urządzeń, które z uwagi na szybki postęp technologiczny stają się przestarzałe w tym okresie,
 - b) zapewnienia finansowania inwestycji w części nie objętej wsparciem, przy czym co najmniej 30% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zostanie

pokryte ze środków własnych przedsiębiorcy pochodzących z innych źródeł niż pomoc publiczna lub wsparcie ze środków publicznych.

3. Na uzasadniony wniosek przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w ramach tego samego województwa. Przeniesienie inwestycji do powiatu o takiej samej lub wyższej maksymalnej intensywności wsparcia nie powoduje zwiększenia intensywności wsparcia. Przeniesienie inwestycji do powiatu o niższej maksymalnej intensywności wsparcia powoduje obniżenie intensywności wsparcia do poziomu obowiązującego w powiecie, do którego następuje przeniesienie. Przy przenoszeniu inwestycji w okresie trwałości projektu kwota do zwrotu powinna być powiększona o odsetki liczone od dnia wyrażenia zgody na przeniesienie inwestycji do dnia dokonania zwrotu.

4. W przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy realizującego projekt celowy zlokalizowany w województwie łódzkim, mazowieckim, lubelskim, podlaskim, warmińsko-mazurskim, kujawsko-pomorskim lub podkarpackim, wsparcie może być udzielone, jeżeli wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem wskazana we wniosku o udzielenie wsparcia, w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, wynosi co najmniej 400 tysięcy złotych.

§ 14. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na realizację projektów celowych są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia wskazanego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, zalicza się wydatki na:

- 1) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu badawczego objętego wsparciem oraz osób zarządzających tym projektem w zakresie, w jakim są one zatrudnione w ramach projektu badawczego;
- 2) pokrycie kosztów zakupu lub używania sprzętu i aparatury w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu badawczego, przy czym jeżeli nie są one wykorzystywane na potrzeby projektu badawczego przez ich całkowity okres użytkownia, do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zalicza się wyłącznie koszty amortyzacji odpowiadające okresowi realizacji projektu badawczego, obliczone na podstawie przepisów o rachunkowości;

- 3) pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres, w jakim są wykorzystywane na potrzeby projektu badawczego objętego wsparciem;
- 4) nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie nieopatentowanej wiedzy technicznej i patentów zakupionych lub użytkowanych na podstawie licencji udzielonej przez osoby trzecie na warunkach rynkowych;
- 5) zakup badań, usług doradczych i usług równorzędnych wykorzystywanych wyłącznie na potrzeby związane z realizacją projektu badawczego;
- 6) pokrycie kosztów operacyjnych, w tym kosztów materiałów, środków eksploatacyjnych i podobnych produktów, ponoszonych bezpośrednio w wyniku realizowania działalności badawczej;
- 7) pokrycie kosztów ogólnych do wysokości 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-6.

3. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2, nie zalicza się wydatków związanych z bieżącą działalnością przedsiębiorcy.

4. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 2, zalicza się wydatki na:

- 1) pokrycie kosztów przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, pod warunkiem, że:
 - a) grunt jest niezbędny do realizacji projektu,
 - b) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu określonej na dzień nabycia,
 - c) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowej lub pochodzącej z funduszy Unii Europejskiej;
- 2) pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli, pod warunkiem, że:
 - a) nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu,
 - b) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości, określonej na dzień nabycia,
 - c) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami

projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń,

- d) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomości nie była nabyta z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowej lub pochodzącej z funduszy Unii Europejskiej,
 - e) nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem;
- 3) pokrycie ceny nabycia albo kosztu wytworzenia środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2, związanych z wdrożeniem wyników badań przemysłowych i prac rozwojowych przez przedsiębiorcę, z zastrzeżeniem ust. 5;
- 4) pokrycie ceny nabycia robót i materiałów budowlanych;
- 5) pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, *know-how* oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki:
- a) będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na realizację projektów celowych,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, przy czym kupujący nie sprawuje kontroli nad sprzedającym w rozumieniu art. 3 rozporządzenia Rady (WE) nr 139/2004 z dnia 20 stycznia 2004 r. w sprawie kontroli koncentracji przedsiębiorstw (rozporządzenie WE w sprawie kontroli łączenia przedsiębiorstw) (Dz. Urz. WE L 24 z 29.01.2004, str. 1; Dz. Urz. Polskie wydanie specjalne, rozdz.8, t. 3 str. 40) ani odwrotnie,
 - d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat, a w przypadku przedsiębiorstwa mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji inwestycji;
- 6) raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy - co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu;

- 7) raty spłat wartości początkowej aktywów innych niż określone w pkt 6, lub wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;
- 8) pokrycie kosztów związanych z najmem lub dzierżawą gruntów, budynków i budowli, poniesionych do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa najmu/dzierżawy będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu;
- 9) pokrycie ceny zakupu przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę usług doradczych związanych z inwestycją, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi przedsiębiorcy, do wysokości 10% wydatków, o których mowa w pkt 1-8.

5. Nabywane środki trwałe muszą być nowe, z wyjątkiem środków trwałych nabywanych przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę, przy czym:

- 1) cena używanych środków trwałych nie przekracza ich wartości rynkowej określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych środków trwałych;
- 2) sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu;
- 3) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowej lub pochodzącej z funduszy Unii Europejskiej.

6. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu, do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4, nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu.

7. W przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych, określonych w ust. 4 pkt 5, uwzględnia się w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem w wysokości nie przekraczającej 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4 pkt 1-4 i pkt 6-8.

§ 15. 1. Intensywność wsparcia w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, nie może przekroczyć:

- 1) w przypadku badań przemysłowych:
 - a) dla mikroprzedsiębiorcy lub dla małego przedsiębiorcy - 70 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 14 ust. 2,
 - b) dla średniego przedsiębiorcy - 60 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 14 ust. 2,
 - c) dla przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca - 50 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 14 ust. 2;
- 2) w przypadku prac rozwojowych:
 - a) dla mikroprzedsiębiorcy lub dla małego przedsiębiorcy - 45 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 14 ust. 2,
 - b) dla średniego przedsiębiorcy - 35 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 14 ust. 2,
 - c) dla przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca - 25 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 14 ust. 2;

2. Kwota wsparcia na realizację projektów celowych w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, nie może przekroczyć 7,5 milionów euro dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.

3. W przypadku, gdy wsparcie na prace rozwojowe i badania przemysłowe przekracza 3 miliony euro, Agencja zobowiązana jest w terminie 7 dni, począwszy od dnia przyznania wsparcia, przekazać Prezesowi Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów informacje, o których mowa w załączniku II do rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych.”;

14) w § 16:

- a) ust. 1-2 otrzymują brzmienie:

„1. Intensywność wsparcia na realizację projektów celowych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 14 ust. 4 pkt 1-8, nie może przekroczyć wielkości określonych w § 3 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej (Dz. U. Nr 190, poz. 1402). Intensywność wsparcia na wdrożenie wyników prac badawczych i rozwojowych, udzielanego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, z

wyłączeniem prowadzących działalność w sektorze transportu, podwyższa się o 20 punktów procentowych w przypadku mikroprzedsiębiorcy i małego przedsiębiorcy oraz o 10 punktów procentowych w przypadku średniego przedsiębiorcy.

2. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 14 ust. 4 pkt 9, nie może przekroczyć 50% tych wydatków.”,

c) ust. 4 otrzymuje brzmienie:

„4. Kwota wsparcia na realizację projektów celowych dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 2, nie może przekroczyć 20 milionów złotych dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.”;

15) w § 17:

a) ust. 1-3 otrzymują brzmienie:

„1. Agencja może udzielić przedsiębiorcy, prowadzącemu działalność gospodarczą i mającemu siedzibę, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną – miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, wsparcia na wdrożenie wyników badań przemysłowych i prac rozwojowych, objętych dofinansowaniem ministra właściwego do spraw nauki w ramach przedsięwzięcia Inicjatywa Technologiczna I, zwanego dalej „wsparciem na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I.

2. Wsparcie na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I może być udzielone przedsiębiorcy, który spełnia łącznie następujące warunki:

1) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia realizacji inwestycji, a w przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, dodatkowo wykaże spełnienie co najmniej jednego z kryteriów, o których mowa w art. 8 ust. 3 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;

2) dokonuje inwestycji;

3) zawarł umowę o dofinansowanie badań przemysłowych i prac rozwojowych w ramach przedsięwzięcia Inicjatywa Technologiczna I;

4) zobowiąże się do:

a) utrzymania inwestycji w województwie, w którym została zrealizowana, przez okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy - co najmniej 3 lat od dnia zakończenia realizacji projektu, przy czym nie jest niezgodna z warunkiem utrzymania

inwestycji wymiana maszyn lub urządzeń, które z uwagi na szybki postęp technologiczny stają się przestarzałe w tym okresie,

- b) zapewnienia finansowania inwestycji w części nieobjętej wsparciem, przy czym co najmniej 30 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zostanie pokryte ze środków własnych przedsiębiorcy pochodzących z innych źródeł niż ze środków publicznych.

3. Na uzasadniony wniosek przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w ramach tego samego województwa. Przeniesienie inwestycji do powiatu o takiej samej lub wyższej maksymalnej intensywności wsparcia nie powoduje zwiększenia intensywności wsparcia. Przeniesienie inwestycji do powiatu o niższej maksymalnej intensywności wsparcia powoduje obniżenie intensywności wsparcia do poziomu obowiązującego w powiecie, do którego następuje przeniesienie. Przy przenoszeniu inwestycji w okresie trwałości projektu kwota do zwrotu powinna być powiększona o odsetki liczone od dnia wyrażenia zgody na przeniesienie inwestycji do dnia dokonania zwrotu.”,

- b) uchyla się ust. 4 i 5,

- c) w ust. 6 pkt 1 otrzymuje brzmienie:

„1) przedsiębiorca przedstawił zatwierdzone przez ministra właściwego do spraw nauki sprawozdanie potwierdzające zakończenie badań przemysłowych i prac rozwojowych, objętych dofinansowaniem w ramach przedsięwzięcia Inicjatywa Technologiczna I;”;

16) w § 18:

- a) w ust. 1 pkt 1 otrzymuje brzmienie:

„1) na zwiększenie potencjału badawczo – rozwojowego, z przeznaczeniem na rozwój działalności w zakresie badań przemysłowych i prac rozwojowych, a w szczególności na działania mające na celu uzyskanie przez przedsiębiorcę statusu centrum badawczo – rozwojowego w rozumieniu ustawy z dnia 30 maja 2008 r. o niektórych formach wspierania działalności innowacyjnej (Dz. U. Nr 116, poz. 730);”;

- b) w ust. 2:

- pkt 1 i 2 otrzymują brzmienie:

„1) w okresie 12 miesięcy przed złożeniem wniosku o udzielenie wsparcia ponosił wydatki na badania naukowe, w rozumieniu ustawy z dnia 8 października 2004

r. o zasadach finansowania nauki, lub prace rozwojowe, albo jeśli wydatki takie ponosił podmiot powiązany z nim kapitałowo, oraz”

2) dokonuje inwestycji.”;

c) w ust. 3 pkt 4 otrzymuje brzmienie:

„4) dokona inwestycji.”;

17) § 19 otrzymuje brzmienie:

„§ 19. Wsparcie na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcie w zakresie wzornictwa może być udzielone przedsiębiorcy, jeżeli złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia inwestycji, a w przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, dodatkowo wykaże spełnienie co najmniej jednego z kryteriów, o którym mowa w ar. 8 ust. 3 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych”;

18) w § 20 ust. 2 otrzymuje brzmienie:

„2. Na uzasadniony wniosek przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w ramach tego samego województwa. Przeniesienie inwestycji do powiatu o takiej samej lub wyższej maksymalnej intensywności wsparcia nie powoduje zwiększenia intensywności wsparcia. Przeniesienie inwestycji do powiatu o niższej maksymalnej intensywności wsparcia powoduje obniżenie intensywności wsparcia do poziomu obowiązującego w powiecie, do którego następuje przeniesienie. Przy przenoszeniu inwestycji w okresie trwałości projektu kwota do zwrotu powinna być powiększona o odsetki liczone od dnia wyrażenia zgody na przeniesienie inwestycji do dnia dokonania zwrotu.”;

19) w § 21:

a) ust. 1 otrzymuje brzmienie:

„1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparciem w zakresie wzornictwa są wydatki poniesione nie wcześniej niż po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia wskazanego w umowie o udzielenie wsparcia.”

b) w ust. 2:

- w pkt 1 lit. c otrzymuje brzmienie:

„c) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowej lub pochodzącej z funduszy Unii Europejskiej”;

- w pkt 2 lit. d otrzymuje brzmienie:

- „d) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomości nie była nabyta z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowej lub pochodzącej z funduszy Unii Europejskiej;”,
- pkt 3 otrzymuje brzmienie:
- „3) pokrycie ceny nabycia albo kosztu wytworzenia środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2 związanych z prowadzeniem badań przemysłowych i prac rozwojowych lub opracowaniem i wdrożeniem do produkcji wzoru przemysłowego lub użytkowego przez przedsiębiorcę, z zastrzeżeniem ust. 3;”,
- pkt 5 otrzymuje brzmienie:
- „5) pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, *know-how* oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki:
- a) będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego lub wsparciem w zakresie wzornictwa,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, przy czym kupujący nie sprawuje kontroli nad sprzedającym w rozumieniu art. 3 rozporządzenia Rady (WE) nr 139/2004 z dnia 20 stycznia 2004 r. w sprawie kontroli koncentracji przedsiębiorstw (rozporządzenie WE w sprawie kontroli łączenia przedsiębiorstw) ani odwrotnie,
 - d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat, a w przypadku przedsiębiorstwa mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji inwestycji;”,
- po pkt 7 dodaje się pkt 7a w brzmieniu:
- „7a) pokrycie kosztów związanych z najmem lub dzierżawą gruntów, budynków i budowli, poniesionych do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa najmu/dzierżawy będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu;”,
- pkt 9 otrzymuje brzmienie:

„9) zakup szkoleń specjalistycznych bezpośrednio związanych z realizacją projektu, do wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-8, w tym wydatki na:

- a) zatrudnienie kadry szkoleniowej,
- b) podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych, w tym koszty zakwaterowania,
- c) inne wydatki bieżące, w tym wydatki na materiały i dostawy,
- d) amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia,
- e) doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia,
- f) wynagrodzenia uczestników szkoleń, wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, obliczone za czas ich faktycznego uczestnictwa w szkoleniu oraz koszty administracyjne i koszty wynajmu, do wysokości sumy kwot pozostałych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, określonych w lit. a-e.”,

c) ust. 4 otrzymuje brzmienie:

„4. W przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych, określonych w ust. 2 pkt 5, uwzględnia się w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem w wysokości nie przekraczającej 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2 pkt 1 - 4 i pkt 6 – 7a.”;

20) w § 22:

a) ust. 1 otrzymuje brzmienie:

„1. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 1-7a, nie może przekroczyć wielkości określonych w § 3 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej. Intensywność wsparcia udzielanego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, z wyłączeniem prowadzących działalność w sektorze transportu, podwyższa się o 20 punktów procentowych w przypadku mikroprzedsiębiorcy i małego przedsiębiorcy oraz o 10 punktów procentowych w przypadku średniego przedsiębiorcy.”,

b) ust. 3 i 4 otrzymują brzmienie:

„3. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 9, nie może przekroczyć:

- 1) 45 % wydatków ponoszonych przez mikroprzedsiębiorcę lub małego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 2) 35 % wydatków ponoszonych przez średniego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 3) 25 % wydatków ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż określony w pkt 1 i 2 na szkolenia.

4. Intensywność wsparcia określoną w ust. 3 zwiększa się o 10 punktów procentowych, jeżeli szkolenie jest przeznaczone dla pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji lub niepełnosprawnych”,

c) w ust. 8:

- zdanie wstępne otrzymuje brzmienie:

„8. Maksymalna kwota wsparcia dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa wynosi:”,

- pkt 1 otrzymuje brzmienie:

„1) 21 milionów złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 1-7a;”;

21) tytuł rozdziału 7 otrzymuje brzmienie:

Rozdział 7

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania przedsiębiorcom wsparcia na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym w ramach działania 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

22) w § 23:

a) ust. 1 otrzymuje brzmienie:

„1. Agencja może udzielić przedsiębiorcy prowadzącemu działalność i mającemu siedzibę, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną – miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, wsparcia na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym z przeznaczeniem na nabycie lub wdrożenie rozwiązań technologicznych, pod warunkiem, że rozwiązania te spełniają następujące warunki:”,

b) w ust. 2:

- zdanie wstępne otrzymuje brzmienie:

„2. Wsparcie na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym może być udzielone przedsiębiorcy, który spełnia łącznie następujące warunki:”

- pkt 1 otrzymuje brzmienie:

„1) dokonuje inwestycji w zakresie zastosowania nowych rozwiązań technologicznych w działalności produkcyjnej lub usługowej, prowadzących do wprowadzenia nowych lub znacząco ulepszonych produktów;

- pkt 4 otrzymuje brzmienie:

„4) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia realizacji inwestycji, a w przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, dodatkowo wykaże spełnienie co najmniej jednego z kryteriów, o których mowa w art. 8 ust. 3 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;”

- uchyla się pkt 5,

c) uchyla się ust. 3 i 4,

d) ust. 5 otrzymuje brzmienie:

„5. Na uzasadniony wniosek przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w ramach tego samego województwa. Przeniesienie inwestycji do powiatu o takiej samej lub wyższej maksymalnej intensywności wsparcia nie powoduje zwiększenia intensywności wsparcia. Przeniesienie inwestycji do powiatu o niższej maksymalnej intensywności wsparcia powoduje obniżenie intensywności wsparcia do poziomu obowiązującego w powiecie, do którego następuje przeniesienie. Przy przenoszeniu inwestycji w okresie trwałości projektu kwota do zwrotu powinna być powiększona o odsetki liczone od dnia wyrażenia zgody na przeniesienie inwestycji do dnia dokonania zwrotu.”;

23) w § 24:

a) ust. 1 otrzymuje brzmienie:

„1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia wskazanego w umowie o udzielenie wsparcia.”

b) w ust. 2:

- w pkt 1 lit. c otrzymuje brzmienie:

- „c) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowej lub pochodzącej z funduszy Unii Europejskiej;”,
- w pkt 2 lit. d otrzymuje brzmienie:
- „d) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomości nie była nabyta z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowej lub pochodzącej z funduszy Unii Europejskiej;”,
- pkt 3 otrzymuje brzmienie:
- „3) pokrycie ceny nabycia albo kosztu wytworzenia środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2, z zastrzeżeniem ust. 3;”,
- pkt 5 otrzymuje brzmienie:
- „5) pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, *know-how* oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki:
- a) będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, przy czym kupujący nie sprawuje kontroli nad sprzedającym w rozumieniu art. 3 rozporządzenia Rady (WE) nr 139/2004 z dnia 20 stycznia 2004 r. w sprawie kontroli koncentracji przedsiębiorstw (rozporządzenie WE w sprawie kontroli łączenia przedsiębiorstw) ani odwrotnie,
 - d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat, a w przypadku przedsiębiorstwa mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji inwestycji;”,
- po pkt 7 dodaje się pkt 7a w brzmieniu:
- „7a) pokrycie kosztów związanych z najmem lub dzierżawą gruntów, budynków i budowli, poniesionych do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa najmu/dzierżawy będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu;”,

- pkt 9 otrzymuje brzmienie:

„9) zakup szkoleń specjalistycznych bezpośrednio związanych z realizacją projektu, do wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-8, w tym wydatki na:

- a) zatrudnienie kadry szkoleniowej,
- b) podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych, w tym koszty zakwaterowania,
- c) inne wydatki bieżące, w tym wydatki na materiały i dostawy,
- d) amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia,
- e) doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia,
- f) wynagrodzenia uczestników szkoleń, wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, obliczone za czas ich faktycznego uczestnictwa w szkoleniu oraz koszty administracyjne i koszty wynajmu, do wysokości sumy kwot pozostałych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, określonych w lit. a-e.”,

c) ust. 3 i 4 otrzymują brzmienie:

„3. Nabywane środki trwałe muszą być nowe, z wyjątkiem środków trwałych nabywanych przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę, przy czym:

- 1) cena używanych środków trwałych nie przekracza ich wartości rynkowej określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych środków trwałych;
 - 2) sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu;
 - 3) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej.
4. W przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych, określonych w ust. 2 pkt 5, uwzględnia się w wydatkach kwalifikujących się do

objęcia wsparciem w wysokości nie przekraczającej 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2 pkt 1 - 4 i pkt 6 – 7a.”;

24) w § 25 ust. 1-4 otrzymują brzmienie:

„1. Intensywność wsparcia na inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 1-7a, nie może przekroczyć wielkości określonych w § 3 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej. Intensywność wsparcia udzielanego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, z wyłączeniem prowadzących działalność w sektorze transportu, podwyższa się o 20 punktów procentowych w przypadku mikroprzedsiębiorcy i małego przedsiębiorcy oraz o 10 punktów procentowych w przypadku średniego przedsiębiorcy.

2. Intensywność wsparcia na inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 8, nie może przekroczyć 50% tych wydatków.

3. Intensywność wsparcia na inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 9, nie może przekroczyć:

- 1) 45 % wydatków ponoszonych przez mikroprzedsiębiorcę lub małego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 2) 35 % wydatków ponoszonych przez średniego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 3) 25 % wydatków ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż określony w pkt 1 i 2 na szkolenia.

4. Intensywność wsparcia określoną w ust. 3 zwiększa się o 10 punktów procentowych, jeżeli szkolenie jest przeznaczone dla pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji lub niepełnosprawnych.”;

25) w § 26:

a) ust. 2 i 3 otrzymują brzmienie:

„2. Wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym wynosi nie mniej niż 8 milionów złotych i nie więcej niż 160 milionów złotych.

3. Minimalna kwota wsparcia na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym wynosi 2,4 miliona złotych.”,

b) w ust. 4:

- zdanie wstępne otrzymuje brzmienie:

„4. Maksymalna kwota wsparcia na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym wynosi:”;

- pkt 1 otrzymuje brzmienie:

„1) 40 milionów złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 1-7a;”;

26) w § 27 w ust. 5 pkt 3 otrzymuje brzmienie:

„3) posiada przynajmniej roczne doświadczenie w zakresie zarządzania powiązaniem kooperacyjnym oraz świadczenia usług na rzecz podmiotów funkcjonujących w ramach powiązania kooperacyjnego;”;

27) w § 31 ust. 2-4 otrzymują brzmienie:

„2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie szkoleń zalicza się wydatki na zakup szkoleń specjalistycznych, do wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego, w tym wydatki na:

- 1) zatrudnienie kadry szkoleniowej,
- 2) podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych, w tym koszty zakwaterowania,
- 3) inne wydatki bieżące, w tym wydatki na materiały i dostawy,
- 4) amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia,
- 5) doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia,
- 6) wynagrodzenia uczestników szkoleń, wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, obliczone za czas ich faktycznego uczestnictwa w szkoleniu oraz koszty administracyjne i koszty wynajmu, do wysokości sumy kwot pozostałych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, określonych w lit. a-e.

3. Intensywność wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w części dotyczącej szkoleń specjalistycznych dla uczestników powiązania kooperacyjnego nie może przekroczyć:

- 1) 45 % wydatków ponoszonych przez mikroprzedsiębiorcę lub małego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 2) 35 % wydatków ponoszonych przez średniego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 3) 25 % wydatków ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż określony w pkt 1 i 2 na szkolenia.

4. Intensywność wsparcia określoną w ust. 3 zwiększa się o 10 punktów procentowych, jeżeli szkolenie jest przeznaczone dla pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji lub niepełnosprawnych.”;

28) w § 33 w ust. 2 po pkt 13 dodaje się pkt 13a w brzmieniu:

„13a) pokrycie kosztów związanych z otwarciem oraz prowadzeniem wyodrębnionego na rzecz projektu subkonta na rachunku bankowym beneficjenta lub odrębnego rachunku bankowego;”;

29) w § 35 w ust. 2 po pkt 12 dodaje się pkt 12a w brzmieniu:

„12a) pokrycie kosztów związanych z otwarciem oraz prowadzeniem wyodrębnionego na rzecz projektu subkonta na rachunku bankowym beneficjenta lub odrębnego rachunku bankowego;”;

30) w § 36:

a) w ust. 1 pkt 2 otrzymuje brzmienie:

„2) zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego do właściwego organu w celu uzyskania ochrony przyznawanej przez krajowe, regionalne lub międzynarodowe organy ochrony własności przemysłowej oraz prowadzenia postępowania przez właściwy krajowy, regionalny lub międzynarodowy organ udzielający ochrony.”;

b) ust. 3 otrzymuje brzmienie:

„Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na uzyskanie ochrony własności przemysłowej są wydatki poniesione przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia, jednakże nie później niż do dnia uzyskania prawa własności przemysłowej oraz pod warunkiem dokonania zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego.”;

c) w ust. 4:

- pkt 1 otrzymuje brzmienie:

„1) opłaty urzędowe za zgłoszenie wynalazku, wzoru użytkowego, wzoru przemysłowego w trybie krajowym, wspólnotowym lub międzynarodowym, w tym opłaty za przekazanie, opłaty za dokumenty pierwszeństwa, opłaty za odnowienie wniosku oraz opłaty od wszelkich innych czynności dokonywanych w trakcie postępowania prowadzonego przez krajowy, regionalny lub międzynarodowy organ udzielający ochrony;”;

- uchyla się pkt 2-6,

c) ust. 5 otrzymuje brzmienie:

„5. Kwota wsparcia na uzyskanie ochrony własności przemysłowej nie może być niższa niż 2 tysiące złotych ani nie może przekroczyć 400 tysięcy złotych dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.”,

d) ust. 6 otrzymuje brzmienie:

„6. Intensywność wsparcia na uzyskanie ochrony własności przemysłowej nie może przekroczyć:

- 1) w przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy – 70 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4, jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych badań przemysłowych;
- 2) w przypadku średniego przedsiębiorcy – 60% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4, jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych badań przemysłowych;
- 3) w przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy – 45% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4, jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych prac rozwojowych;
- 4) w przypadku średniego przedsiębiorcy – 35% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4, jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych prac rozwojowych.”;

31) w § 37:

a) ust. 3 otrzymuje brzmienie:

„3. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na realizację ochrony własności przemysłowej są wydatki poniesione przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia, jednakże nie później niż do dnia zakończenia postępowania oraz pod warunkiem udokumentowania wszczęcia postępowania w zakresie unieważnienia lub stwierdzenia wygaśnięcia patentu, prawa ochronnego na wzór użytkowy albo prawa z rejestracji, założonego we wniosku o udzielenie wsparcia,”,

b) ust. 5 otrzymuje brzmienie:

„5. Kwota wsparcia na realizację ochrony własności przemysłowej nie może być niższa niż 2 tysiące złotych ani nie może przekroczyć 400 tysięcy złotych dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.”;

32) w § 38:

a) w ust. 2 pkt 2 otrzymuje brzmienie:

„2) posiada niezbędny potencjał finansowy, techniczny, kadrowy i organizacyjny oraz przynajmniej dwuletnie doświadczenie w zakresie świadczenia usług związanych z popularyzacją wiedzy w zakresie metod, możliwości oraz korzyści wynikających z ochrony własności intelektualnej w przedsiębiorstwach;”;

b) ust. 5 otrzymuje brzmienie:

„5. Kwota wsparcia na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej nie może być niższa niż 200 tysięcy złotych ani nie może przekroczyć 2 milionów złotych dla jednego podmiotu na jeden projekt.”.

33) rozdział 11 otrzymuje brzmienie:

„Rozdział 11

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania wsparcia mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom w ramach działania 6.1 Paszport do eksportu Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

§ 39. 1. Agencja może udzielić mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy wsparcia na zakup usług doradczych związanych z przygotowaniem planu rozwoju eksportu.

2. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1, może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, który spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) prowadzi działalność i ma siedzibę, a w przypadku osoby fizycznej – miejsce zamieszkania, na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;
- 2) w roku obrotowym poprzedzającym rok, w którym złożył wniosek o udzielenie wsparcia posiadał udział eksportu albo sprzedaży na Jednolitym Rynku Europejskim, w całkowitej sprzedaży nie większy niż:
 - a) 30% - w przypadku mikroprzedsiębiorcy,
 - b) 25% - w przypadku małego przedsiębiorcy,
 - c) 20% - w przypadku średniego przedsiębiorcy.
3. Plan rozwoju eksportu powinien w szczególności zawierać:

- 1) analizę pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa oraz wskazanie rynku docelowego działalności eksportowej, pod kątem produktów/usług przedsiębiorcy;
- 2) badanie wybranego rynku docelowego, w szczególności poprzez przeprowadzenie analizy aktów prawnych, przepisów, procedur, zwyczajów, praktyk handlowych i zasad warunkujących dostęp produktu/usługi przedsiębiorcy do wybranego rynku;
- 3) wskazanie i uzasadnienie wyboru co najmniej dwóch działań, o których mowa w § 40 ust. 2, które realizowane będą przez przedsiębiorcę w celu wejścia na wybrany rynek.

4. Okres realizacji projektu, polegającego na przygotowaniu planu rozwoju eksportu, może rozpocząć się najwcześniej w dniu następującym po dniu w którym złożony został wniosek o udzielenie wsparcia na przygotowanie planu rozwoju eksportu i nie może być dłuższy niż 6 miesięcy.

5. Intensywność wsparcia na przygotowanie planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 80% całkowitych wydatków na zakup usług doradczych związanych z przygotowaniem planu rozwoju eksportu.

6. Kwota pomocy de minimis udzielonej w ramach wsparcia na przygotowanie planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 10 000 złotych dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.

§ 40. 1. Agencja może udzielić wsparcia na wdrożenie wskazanych w planie rozwoju eksportu działań, mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, który posiada plan rozwoju eksportu opracowany w ramach wsparcia, o którym mowa w § 39 ust. 1.

2. Wsparcie na wdrożenie działań, o którym mowa w ust. 1 udzielane jest na realizację co najmniej dwóch z następujących działań, w tym co najmniej jednego ze wskazanych w pkt. 3-6:

- 1) udział w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy;
- 2) udział w zorganizowanych misjach gospodarczych za granicą;
- 3) wyszukiwanie i dobór partnerów na rynku docelowym;
- 4) uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia produktów/usług przedsiębiorcy na wybrany rynek zagraniczny;
- 5) doradztwo w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej;

- 6) doradztwo w zakresie opracowania koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranym rynku zagranicznym.

§ 41. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na wdrożenie planu rozwoju eksportu są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia. Okres realizacji projektu, polegającego na wdrożeniu planu rozwoju eksportu, nie może przekroczyć 24 miesięcy.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na wdrożenie planu rozwoju eksportu zalicza się wydatki:

- 1) w zakresie, o którym mowa w § 40 ust. 2 pkt 1, na:
 - a) wynajęcie i zabudowę powierzchni wystawienniczej,
 - b) zakup usług w zakresie obsługi technicznej stoiska,
 - c) zakup usług w zakresie transportu eksponatów oraz elementów zabudowy wraz z ubezpieczeniem, odprawą celną i kosztami spedycji,
 - d) podróże służbowe trzech osób uczestniczących w realizacji projektu, w okresie nie dłuższym niż dwa dni przed i jeden dzień po zakończeniu imprezy targowo-wystawienniczej, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju,
 - e) opłaty związane z uzyskaniem niezbędnych wiz oraz ubezpieczeniem dla osób uczestniczących w realizacji projektu,
 - f) wpis do katalogu targowego, opłatę rejestracyjną oraz reklamę w mediach targowych,
 - g) zakup usług w zakresie organizacji spotkań z potencjalnymi partnerami handlowymi,
 - h) zakup usług doradczych w zakresie promocji podczas zagranicznych targów i wystaw, określenia potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych;
- 2) w zakresie, o którym mowa w § 40 ust. 2 pkt 2, na:
 - a) zakup usługi polegającej na zorganizowaniu misji,
 - b) zakup usługi polegającej na organizacji spotkań z potencjalnymi partnerami handlowymi,
 - c) zakup usług doradczych w zakresie określenia potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych,

- d) podróże służbowe trzech osób uczestniczących w realizacji projektu, w okresie nie dłuższym niż jeden dzień przed i jeden dzień po dniu zakończenia misji, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju,
 - e) opłaty związane z uzyskaniem niezbędnych wiz oraz ubezpieczeniem dla osób uczestniczących w realizacji projektu,
 - f) zakup biletów wstępu w celu zwiedzenia targów związanych z daną misją gospodarczą;
- 3) w zakresie, o którym mowa w § 40 ust. 2 pkt 3, na:
- a) zakup baz danych,
 - b) zakup badań marketingowych,
 - c) zakup usług prawnych związanych z wyszukiwaniem i doбором partnerów na rynku docelowym,
 - d) zakup usług doradczych w zakresie określenia, wyselekcjonowania, sprawdzenia wiarygodności grupy docelowej potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych,
 - e) zakup usług w zakresie organizacji spotkań z wyselekcjonowanymi potencjalnymi partnerami handlowymi,
 - f) podróże służbowe trzech osób uczestniczących w realizacji projektu, w okresie nie dłuższym niż jeden dzień przed i jeden dzień po planowanym spotkaniu z potencjalnymi partnerami handlowymi, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju,
 - g) opłaty związane z uzyskaniem niezbędnych wiz oraz ubezpieczeniem dla osób uczestniczących w realizacji projektu;
- 4) w zakresie, o którym mowa w § 40 ust. 2 pkt 4, na:
- a) zakup usług doradczych związanych z uzyskaniem certyfikatu, świadectwa lub atestu,
 - b) zakup usług prawnych związanych z wprowadzeniem towarów lub usług na wybrany rynek docelowy,
 - c) przygotowanie dokumentacji technicznej,

- d) transport i ubezpieczenie próbek wyrobu i dokumentacji technicznej wysyłanych do badań certyfikacyjnych,
 - e) przeprowadzenie badań certyfikacyjnych,
 - f) wystawienie i wydanie certyfikatu;
- 5) w zakresie, o którym mowa w § 40 ust. 2 pkt 5, na zakup usług doradczych obejmujących:
- a) opracowanie optymalnej strategii finansowania,
 - b) wskazanie potencjalnych źródeł finansowania i identyfikacja dostępnych źródeł,
 - c) rekomendację źródeł finansowania;
- 6) w zakresie, o którym mowa w § 40 ust. 2 pkt 6, na zakup usług doradczych obejmujących:
- a) opracowanie strategii wprowadzenia nowych produktów na rynek, w tym:
 - analizę cyklu życia produktu na wybranym rynku zagranicznym,
 - analizę wyglądu produktu pod kątem potrzeb wybranego rynku,
 - analizę wyglądu i bezpieczeństwa produktu oraz opakowania,
 - b) stworzenie wzornictwa w zakresie produktu, opakowania, znaku firmowego;
- 7) na działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że przekazywana jest informacja, iż projekt realizowany jest z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej oraz tłumaczenia niezbędne do realizacji działań, o których mowa w § 40 ust. 2.

3. Intensywność wsparcia na wdrożenie planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 50% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

4. Kwota pomocy de minimis udzielonej w ramach wsparcia na wdrożenie planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 140 000 złotych dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.

§ 42. Mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca może otrzymać wsparcie na przygotowanie oraz wdrażanie planu rozwoju eksportu jeden raz w okresie realizacji działania 6.1 Paszport do eksportu Programu Innowacyjna Gospodarka, 2007 – 2013.”

§ 2. Rozporządzenie wchodzi w życie z dniem ogłoszenia.

Minister Rozwoju Regionalnego

UZASADNIENIE

do projektu rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego w sprawie zmiany rozporządzenia w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

Podstawą do wydania rozporządzenia przez Ministra Rozwoju Regionalnego (MRR), w porozumieniu z Ministrem Gospodarki, jest art. 6b ust. 10 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP) (Dz. U. z 2007, Nr 42, poz. 275 oraz z 2008 r. Nr 116, poz. 730 i 732).

Wydanie niniejszego rozporządzenia, nowelizującego rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. Nr 68, poz. 414), jest niezbędne do zapewnienia możliwości dalszego udzielania pomocy finansowej (w tym pomocy publicznej) w ramach działań 1.4, 3.1, 3.3, 4.1, 4.2, 4.4, 5.1, 5.2, 5.4 i 6.1 Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013.

Bezpośrednią przyczyną wydania niniejszego rozporządzenia jest utrata z dniem 30 czerwca br. mocy przez rozporządzenia wspólnotowe dotyczące wyłączeń blokowych, do których odwołuje się rozporządzenie zmieniane niniejszym rozporządzeniem, tj.:

- rozporządzenie Komisji (WE) nr 68/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy szkoleniowej (Dz. Urz. WE L 10 z 13.1.2001, str. 20, z późn. zm.) oraz
- rozporządzenie Komisji (WE) nr 70/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw (Dz. Urz. WE L 10 z 13.1.2001, str. 33, z późn. zm.).

Ww. rozporządzenia zostały zastąpione jednym aktem prawnym, tj. rozporządzeniem Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych) (Dz. Urz. WE L 214 z 9.8.2008, s. 3). Ponieważ rozporządzenie MRR z dnia 7 kwietnia 2008 r. stanowi program pomocowy w rozumieniu art. 2 pkt 7 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz. U. z 2007 r. Nr 59, poz. 404, z późn. zm.), zaś zgodnie z prawem wspólnotowym programy pomocowe opracowane na podstawie uchylonych rozporządzeń zachowują moc do dnia 31 grudnia 2008 r, niezbędne jest odpowiednie znowelizowanie rozporządzenia MRR z dnia 7 kwietnia 2008 r. tak, aby możliwe było udzielanie pomocy publicznej również po 31 grudnia 2008 r.

Wiele zmian, projektowanych w niniejszym rozporządzeniu, wynika również z włączenia do projektowanego rozporządzenia przepisów dotyczących udzielania wsparcia dla dużych przedsiębiorców w ramach działań 1.4 i 4.1, które początkowo miało być uregulowane w odrębnym rozporządzeniu i miało podlegać notyfikacji Komisji Europejskiej, ze względu na wymogi określone we Wspólnotowych zasadach ramowych dotyczących pomocy na działalność badawczą, rozwojową i innowacyjną (Dz. Urz. WE C 323 z 30.12.2006, str. 1). Obecnie pomoc na działalność badawczą, rozwojową i innowacyjną została włączona do

rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008, które objęło pomoc dla dużych przedsiębiorstw wyłączeniem blokowym, a zatem nie ma już podstawy do odrębnego procedowania z ww. rozporządzeniem.

Poniżej opisano poszczególne zmiany:

1. Zmiany wynikające z wydania rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. *uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych)* (Dz. Urz. WE L 214 z 9.8.2008, s. 3), zwanego dalej „rozporządzeniem w sprawie wyłączeń blokowych”:
 - w § 1 w ust. 3 pkt 2 zmienianego rozporządzenia – pojęcie „przedsiębiorcy w trudnej sytuacji ekonomicznej” zastąpiono pojęciem „przedsiębiorstwa zagrożonego”, zgodnie z art. 1 ust. 6 lit. c rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;
 - w § 1 w ust. 4 pkt 1 zmienianego rozporządzenia – zmieniono definicję pomocy udzielanej na działalność związaną z wywozem, zgodnie z art. 1 ust. 2 lit. a rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;
 - w § 1 w ust. 8 pkt 3 zmienianego rozporządzenia – pojęcie „nowej inwestycji” zastąpiono pojęciem „inwestycji”, zgodnie z rozporządzeniem w sprawie wyłączeń blokowych;
 - w § 1 w ust. 8 pkt 6 i 7 zmienianego rozporządzenia – zmieniono definicję „szkolenia ogólnego” i „szkolenia specjalistycznego”, zgodnie z art. 38 pkt 1 i 2 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;
 - w § 1 w ust. 8 pkt 8 zmienianego rozporządzenia – pojęcie „pracownika znajdującego się w gorszym położeniu” zastąpiono pojęciem „pracownika znajdującego się w szczególnie niekorzystnej sytuacji”, zgodnie z art. 2 pkt 18 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;
 - w § 1 w ust. 8 pkt 8a i 12-14 zmienianego rozporządzenia – zdefiniowano pojęcie „pracownika niepełnosprawnego”, „produktu rolnego”, „przetwarzania produktu rolnego”, „obrotu produktem rolnym”, zgodnie z art. 2 pkt 20 i 22-24;
 - w § 2 w ust. 1 zmienianego rozporządzenia – określono, iż pomoc, która dotychczas była udzielana na podstawie rozporządzenia Komisji (WE) nr 68/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. *w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy szkoleniowej* (Dz. Urz. WE L 10 z 13.1.2001, str. 20, z późn. zm.) oraz rozporządzenia Komisji (WE) nr 70/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. *w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw* (Dz. Urz. WE L 10 z 13.1.2001, str. 33, z późn. zm.), teraz będzie udzielana na warunkach określonych w ogólnym rozporządzeniu w sprawie wyłączeń blokowych. W związku z powyższym zmieniono § 3 i uchylono § 5;
 - w § 3 zmienianego rozporządzenia – określono katalog wyłączeń z możliwości otrzymania pomocy finansowej w ramach rozporządzenia, zgodnie z przepisami rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;
 - w § 10 w ust. 3 zmienianego rozporządzenia – doprecyzowano, jakie koszty usług doradczych nie kwalifikują się do objęcia wsparciem zgodnie z art. 26 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;

- w § 11 w ust. 2 zmienianego rozporządzenia – zmieniono maksymalną kwotę dofinansowania, jaką może otrzymać mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca na usługi doradcze, zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. c rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;
- rozdział 5 zmienianego rozporządzenia – w związku z objęciem pomocy na działalność badawczo-rozwojową dla przedsiębiorców innych niż mikroprzedsiębiorcy, mali lub średni przedsiębiorcy wyłączeniem blokowym, dodano przepisy dotyczące udzielania wsparcia dla dużych przedsiębiorstw na realizację projektów celowych w ramach działań 1.4 i 4.1 oraz na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I w ramach działania 4.1;
- w § 13 w ust. 1, w § 17 w ust. 2 pkt 1, w § 19 oraz w § 23 w ust. 2 pkt 4 zmienianego rozporządzenia – w związku z innym niż dotychczasowe uregulowaniem efektu zachęty w rozporządzeniu w sprawie wyłączeń blokowych, określono, iż pomoc udzielana mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom wywołuje efekt zachęty, jeśli beneficjent złożył wniosek przed rozpoczęciem prac nad projektem, natomiast w przypadku przedsiębiorstw innych niż mikroprzedsiębiorcy, mali lub średni przedsiębiorcy niezbędne jest dodatkowe wykazanie efektu zachęty. Wykazanie efektu zachęty będzie następowało zgodnie z art. 8 ust. 3 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych, przez analizę porównawczą wskazującą na możliwość wystąpienia co najmniej jednej z poniższych okoliczności, w porównaniu do sytuacji, jaka miałyby miejsce przy braku udzielenia wsparcia:
 - 1) znaczące zwiększenie rozmiarów projektu;
 - 2) znaczące zwiększenie zasięgu projektu;
 - 3) znaczące przyspieszenie zakończenia projektu;
 - 4) znaczące zwiększenie całkowitej kwoty wydanej przez beneficjenta na projekt;
 - 5) w przypadku braku pomocy projekt nie zostałby zrealizowany.

Odpowiednio zmieniono także moment rozpoczęcia okresu kwalifikowalności w § 14 w ust. 1, w § 21 w ust. 1 oraz w § 24 w ust. 1. Dla wszystkich beneficjentów będzie się on rozpoczynał w dniu następującym po dniu złożeniu wniosku o udzielenie wsparcia;

- w § 14 w ust. 2 pkt 4, 6 i 7 zmienianego rozporządzenia – doprecyzowano niektóre kategorie kosztów kwalifikowalnych dla działania 1.4, zgodnie z art. 31 ust. 5 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;
- w § 15 w ust. 2 zmienianego rozporządzenia – zmieniono maksymalną kwotę wsparcia na realizację projektu badawczo-rozwojowego, zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. e ppkt iii rozporządzenia w sprawie wyłączeń grupowych;
- w § 15 w ust. 3 zmienianego rozporządzenia – zgodnie z art. 9 ust. 4 rozporządzenia w sprawie wyłączeń grupowych, dodano przepis dotyczący konieczności przesyłania przez Agencję do Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów informacji, o których mowa w załączniku do rozporządzenia, w przypadku gdy wsparcie na prace rozwojowe i badania przemysłowe przekracza 3 miliony euro;
- w § 21 w ust. 2 pkt 9, § 24 ust. 2 pkt 9 oraz § 31 ust. 2 zmienianego rozporządzenia – zmieniono katalog wydatków kwalifikowalnych na szkolenia, zgodnie z art. 39 ust. 4 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych;

- w § 22 w ust. 8, w § 26 w ust. 4, w § 36 w ust. 5, w § 37 w ust. 5 i w § 38 w ust. 5 zmienianego rozporządzenia – doprecyzowano zgodnie z art. 6 rozporządzenia w sprawie wyłączeń blokowych, iż podane maksymalne kwoty wsparcia może uzyskać jedno przedsiębiorstwo na jeden projekt.

2. Pozostałe zmiany:

- w § 1 w ust. 7 zmienianego rozporządzenia – usunięto przepis o niekwalifikowalności ujemnych różnic kursowych;
- w § 6a zmienianego rozporządzenia – dodano przepis o konieczności informowania beneficjenta pomocy o numerze referencyjnym pomocy, zgodnie z wymogami rozporządzenia Komisji (WE) nr 271/2008 z dnia 30 stycznia 2008 r. zmieniającego rozporządzenie (WE) nr 794/2004 w sprawie wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 659/1999 ustanawiającego szczegółowe zasady stosowania art. 93 Traktatu WE;
- w § 7 w ust. 2a i w § 9 w ust. 1a – dodano przepis umożliwiający realizowanie projektów w partnerstwie w ramach działań 3.1 i 3.3, ze względu na fakt, iż instytucje otoczenia biznesu ubiegające się o wsparcie w ramach ww. działań mogą nie być w stanie spełnić kryteriów wyboru projektów, dotyczących posiadania odpowiedniego potencjału finansowego, technicznego i organizacyjnego, a także wykwalifikowanego personelu;
- w § 8 w ust. 2 pkt 13a i 13 b, w § 33 w ust. 2 pkt 13a oraz w § 35 w ust. 2 pkt 12a zmienianego rozporządzenia – do katalogu kosztów kwalifikowalnych dodano wydatki na obsługę instrumentów zabezpieczających realizację umowy o dofinansowanie oraz koszty otwarcia i prowadzenia rachunku bankowego, gdyż zgodnie z „Wytycznymi w zakresie kwalifikowania wydatków w ramach PO IG” mogą być to wydatki kwalifikowalne;
- w § 9 w ust. 1 pkt 1, w § 27 w ust. 5 pkt 3 oraz w § 38 w ust. 2 pkt 2 zmienianego rozporządzenia – doprecyzowano, ile lat doświadczenia powinien mieć podmiot ubiegający się o wsparcie, zgodnie z „Kryteriami wyboru finansowanych operacji w ramach PO IG”;

w § 9 w ust. 3 zmienianego rozporządzenia – doprecyzowano, iż doradztwo dla mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców ma służyć pozyskaniu zewnętrznego finansowania o charakterze udziałowym. Zmiany podmiotowej na przedmiotową dokonano w celu ujednoczenia z postanowieniami Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, gdzie w pkt 326, str. 98 zapisano, iż wsparcie przedsiębiorców dotyczy „przygotowania dokumentacji niezbędnej do pozyskania zewnętrznego finansowania o charakterze udziałowym”. Celem jest wyeliminowanie pozyskiwania dofinansowania o charakterze dłużnym, np. w postaci obligacji.;
- w § 10 w ust. 2 pkt 15 zmienianego rozporządzenia – połączono dotychczasowe punkty 12 i 15 dotyczące szkoleń w jeden, ze względu na to, iż zarówno koszty organizacji szkoleń dla beneficjentów, jak również wysyłania pracowników na szkolenia, zawierają się w kosztach objętych cross-financingiem;
- w § 13 w ust. 5, w § 17 w ust. 3, w § 20 w ust. 2 oraz w § 23 w ust. 5 zmienianego rozporządzenia – dodano przepis umożliwiający przenoszenie inwestycji do powiatu o niższej maksymalnej intensywności wsparcia, pod warunkiem, iż intensywność wsparcia dla danej inwestycji zostanie obniżona do poziomu obowiązującego w powiecie, do którego następuje przeniesienie oraz że w przypadku dokonania

- przeniesienia w okresie trwałości projektu kwota do zwrotu zostanie powiększona o odsetki;
- w § 13 w ust. 6 zmienianego rozporządzenia – ze względu na zmianę *Linii demarkacyjnej pomiędzy Programami Operacyjnymi Polityki Spójności, Wspólnej Polityki Rolnej i Wspólnej Polityki Rybackiej*, rozszerzono listę województw, w których wartość wydatków kwalifikowalnych realizowanego projektu celowego musi przekraczać 400 tysięcy złotych, aby projekt mógł otrzymać wsparcie w ramach działania 1.4 PO IG;
 - w § 14 w ust. 5 pkt 1 lit. c i pkt 2 lit. d, w ust. 6 pkt 3, w § 21 w ust. 2 pkt 1 lit. c i pkt 2 lit. d oraz w § 24 w ust. 2 pkt 1 lit. c i pkt 2 lit. d, w ust. 3 pkt 3 zmienianego rozporządzenia – doprecyzowano, iż pokrycie ceny nabycia środków trwałych może być kwalifikowalne, o ile w ciągu 7 lat poprzedzających zakup nie były one współfinansowane ze środków pomocy publicznej;
 - w § 14 w ust. 5 pkt 7a, w § 21 w ust. 2 pkt 7a oraz w § 24 w ust. 2 pkt 7a zmienianego rozporządzenia – dodano możliwość najmu i dzierżawy gruntów, budynków i budowli, gdyż taką możliwość przewiduje rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych;
 - w § 36 w ust. 1 pkt 2 zmienianego rozporządzenia – określono, iż wsparcie na uzyskania ochrony prawa własności przemysłowej może obejmować również pokrycie kosztów prowadzenia postępowania przez organ udzielający ochrony;
 - rozdział 11 zmienianego rozporządzenia – w związku ze zmianą założeń systemu realizacji działania 6.1 PO IG, dostosowano kształt rozdziału do nowej koncepcji. System wdrażania ma składać się z dwóch etapów. Na pierwszym etapie przedsiębiorca będzie składał wniosek o dofinansowanie planu rozwoju eksportu, a po podpisaniu umowy zleci wykonanie planu podmiotowi zewnętrznemu na warunkach rynkowych. Na drugim etapie przedsiębiorca będzie składał wniosek o dofinansowanie minimum dwóch instrumentów możliwych do dofinansowania w ramach działania 6.1 i wskazanych do realizacji w planie rozwoju eksportu.

Proponuje się, aby rozporządzenie weszło w życie z dniem ogłoszenia.

Proponowany termin wejścia w życie rozporządzenia z dniem ogłoszenia, zgodnie z art. 4 ust. 2 ustawy z dnia 20 lipca 2000 r. *o ogłaszaniu aktów normatywnych i niektórych innych aktów prawnych* (Dz. U. z 2007 r. Nr 68, poz. 449.) nie naruszy demokratycznych zasad państwa prawa. Należy podkreślić, iż utrata mocy prawnej przez program z dniem 31 grudnia 2008 r. powoduje, iż w celu zachowania ciągłości obowiązywania programu pomocowego oraz w związku z koniecznością uruchamiania kolejnych konkursów w ramach poszczególnych działań niezmiernie ważne jest, aby projektowana nowelizacja weszła w życie z dniem ogłoszenia, które jest planowane na koniec 2008 r. Stanowi to w przekonaniu organu wydającego akt prawny wystarczającą przesłankę do zrezygnowania ze standardowego *vacatio legis*.

Należy podkreślić, iż przedmiotowa regulacja nie nakłada na podmioty objęte jej oddziaływaniem żadnych dodatkowych obowiązków, a jedynie reguluje warunki przyznawania wsparcia ze środków publicznych na projekty przez nie realizowane. W wyniku wprowadzenia niniejszej regulacji w życie adresaci aktu prawnego nie będą zobowiązani do dostosowania prowadzonej działalności do wymagań prawa, niniejsze rozporządzenie takich wymagań bowiem nie nakłada. Brak *vacatio legis* nie uniemożliwi zatem adresatom

rozporządzenia wywiązania się z zobowiązań nałożonych przez przepisy prawa powszechnie obowiązującego, wręcz przeciwnie – wyjdzie naprzeciw im oczekiwaniom.

Jednocześnie należy podkreślić, iż pomoc w ramach rozporządzenia będzie udzielana nie później niż do 31.12.2013 r. (zgodnie z okresem obowiązywania podstaw prawnych w prawie unijnym do wydania niniejszego rozporządzenia).

Projekt rozporządzenia nie zawiera przepisów technicznych w rozumieniu rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 23 grudnia 2002 r. w sprawie sposobu funkcjonowania krajowego systemu notyfikacji norm i aktów prawnych (Dz. U. Nr 239, poz. 2039 oraz z 2004 r. Nr 65, poz. 597) i nie podlega notyfikacji do Komisji Europejskiej.

Projekt rozporządzenia jest zgodny z prawem Unii Europejskiej.

OCENA SKUTKÓW REGULACJI

1. Cel wprowadzenia rozporządzenia

Celem rozporządzenia jest dostosowanie szczegółowych warunków i trybu udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości, instytucję wdrażającą (instytucję pośredniczącą II stopnia) Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013, przedsiębiorcom, podmiotom działającym na rzecz innowacyjności oraz podmiotom działającym na rzecz rozwoju gospodarczego pomocy finansowej w ramach projektów realizowanych w ramach działań 1.4, 3.1, 3.3, 4.1, 4.2, 4.4, 5.1, 5.2, 5.4 i 6.1 PO IG, zawartych w rozporządzeniu Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. Nr 68, poz. 414), do nowych przepisów wspólnotowych w zakresie wyłączeń blokowych dotyczących pomocy publicznej, co umożliwi nieprzerwane udzielanie pomocy publicznej w ramach ww. działań również po 1 stycznia 2009 r.

2. Podmioty, na które oddziałuje akt normatywny

Rozporządzenie oddziałuje na przedsiębiorców (mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich oraz dużych), instytucje wspierające przedsiębiorców i instytucje udzielającą wsparcia w ramach Programu Operacyjnego.

3. Wpływ rozporządzenia na sektor finansów publicznych, w tym budżet państwa i budżety sektora jednostek samorządu terytorialnego

Pomoc udzielana na podstawie niniejszego rozporządzenia będzie finansowana ze środków funduszy strukturalnych, zgodnie z zasadami Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka oraz ustawą z dnia 30 czerwca 2005 r. o finansach publicznych, ze środków budżetu państwa pozostających w dyspozycji Instytucji Pośredniczących - dysponentów środków budżetowych. Wejście w życie niniejszego rozporządzenia nie przyniesie więc innych niż założone w PO IG skutków dla budżetu państwa.

4. Wpływ rozporządzenia na rynek pracy

Projektowane rozporządzenie poprawia warunki sprzyjające rozwojowi przedsiębiorstw, a przez to umożliwiające tworzenie nowych miejsc pracy, m.in. dzięki włączeniu wsparcia dla przedsiębiorców innych niż mikroprzedsiębiorcy, małych lub średni przedsiębiorcy w ramach działania 1.4.

5. Wpływ rozporządzenia na konkurencyjność gospodarki i przedsiębiorczość, w tym na funkcjonowanie przedsiębiorstw

Wsparcie udzielane na warunkach i w trybie określonym w projektowanym rozporządzeniu stwarza warunki dla prowadzenia działalności badawczo – rozwojowej przez przedsiębiorców; transferu rozwiązań z sektora nauki do przedsiębiorstw, a także pomiędzy przedsiębiorstwami; zakupów, wdrożenia wyników prac badawczo-rozwojowych, a następnie ich realizacji. Celem realizacja tego typu przedsięwzięć jest podniesienie innowacyjności przedsiębiorstw, która warunkuje konkurencyjność polskiej gospodarki. Zakres interwencji publicznej został szczegółowo określony w dokumencie – Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka, 2007 – 2013, w szczególności poprzez umieszczenie stosownych wskaźników monitorowania, do których osiągnięcia zobowiązane są wszystkie instytucje zaangażowane w realizację powyższych działań, w także ich beneficjenci.

6. Wpływ rozporządzenia na sytuację i rozwój regionów

W ramach projektowanego rozporządzenia wspierane będą projekty, które są innowacyjne co najmniej w skali kraju lub na poziomie międzynarodowym. Natomiast projekty, które są innowacyjne w skali regionu, wspierane będą w ramach 16 Regionalnych Programów Operacyjnych. Założenie to jest zgodne z celami Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka i celami Narodowych Strategicznych Ram Odniesienia.

7. Konsultacje społeczne

Projekt rozporządzenia zostanie przekazany celem zaopiniowania centralnym organom administracji rządowej oraz następującym przedstawicielom organizacji społeczno – gospodarczych:

1. Prezes Krajowej Izby Gospodarczej
2. Prezes Zarządu Unii Miasteczek Polskich
3. Dyrektor Biura Związku Województw RP
4. Prezes Zarządu Krajowej Rady Spółdzielczej
5. Prezes Związku Miast Polskich
6. Prezes Rady Izby Przemysłowo-Handlowej Inwestorów Zagranicznych w Polsce
7. Prezes Zarządu Krajowej Izby Gospodarczej Elektroniki i Telekomunikacji
8. Prezes Stowarzyszenia Polskich Wynalazców i Racjonalizatorów
9. Dyrektor Wykonawczy Polskiego Stowarzyszenia Inwestorów Kapitałowych
10. Przewodniczący Związku Gmin Wiejskich RP
11. Prezes Zarządu Krajowego Stowarzyszenia Agencji Rozwoju Regionalnego
12. Prezes Zarządu Unii Metropolii Polskich
13. Prezes Związku Powiatów Polskich
14. Prezydent Polskiej Konfederacji Pracodawców Prywatnych Lewiatan

8. Wynik przeprowadzonych konsultacji społecznych

Projekt rozporządzenia zostanie udostępniony w Biuletynie Informacji Publicznej zgodnie z art. 5 ustawy z dnia 7 lipca 2005 r. o działalności lobbingskiej w procesie stanowienia prawa (Dz. U. Nr 169, poz. 1414).